

Teoría de la atribución

Cada campo trae su definición en la pista. Usa la línea para un ejemplo que hayas visto de cerca.

Atribución disposicional (causa interna)

Fritz Heider llamó atribución disposicional a explicar una conducta por el carácter, la personalidad o la intención de la persona, como si la causa naciera dentro de ella.

Atribución situacional (causa externa)

Heider llamó atribución situacional a explicar esa misma conducta por el contexto, la presión del momento o las circunstancias externas, en vez de por cómo es la persona.

Consenso (modelo de Kelley)

Harold Kelley sumó el consenso como una pista, que compara si otras personas actuarían igual en esa misma situación. Si casi todas lo harían, el consenso es alto y pesa más la situación.

Distintividad (modelo de Kelley)

La distintividad compara si esa persona actúa igual ante otras situaciones distintas. Si solo se comporta así en este caso, la distintividad es alta y también señala a la situación.

Consistencia (modelo de Kelley)

La consistencia compara si actúa igual en esa misma situación en momentos distintos. Consenso y distintividad bajos junto con consistencia alta señalan una causa interna, la propia persona.



Teoría de la atribución (continuación)

Qué es el error fundamental de atribución

Lee Ross lo definió como la tendencia a explicar la conducta de otra persona por su carácter y a restar peso a la situación en la que ocurre, un patrón muy cercano al sesgo de correspondencia.

Una vez que juzgué el carácter de alguien sin pensar en su situación

Piensa en un caso real, tuyo o de alguien que conozcas, donde diste por hecho que una conducta reflejaba cómo es la persona sin considerar las circunstancias.

Una situación que explicaría mejor esa conducta

Vuelve a esa misma conducta y anota qué factor externo, una presión, un contexto o una circunstancia, pudo pesar más de lo que le diste crédito en su momento.

Es una ficha de estudio de psicología social. Los ejemplos propios son lo que la hace funcionar.

